

Екатерина Глибина

Тренер-консультант

Профиль

Екатерина Глибина работает в тренинговой индустрии более 27 лет. За это время проведено более 1000 тренингов, около 300 стратегических и командных сессий. В 2002г. начала свой путь в банковской сфере и отлично знает розничный, корпоративный и инвестиционный бизнесы. Руководила отделом обучения и создавала с нуля Учебный Центр. В крупной торговой компании построила успешную систему наставничества, которая была масштабирована на 17 регионов.

С 2008 года является ведущим преподавателем управленческих курсов в бизнес школах: PAHXиГС, MBS, МГИМО, МГУ.

В 2021 году Екатерина прошла обучение в «Шоу Школе Останкино» и получила сертификат по профессии «Актер дубляжа» и занимается озвучкой фильмов и роликов.

На старте своей карьеры Екатерина получила успешный опыт управления продажами в качестве коммерческого директора компании, которая поставляла коллекции молодежной одежды в крупные торговые центры Санкт-Петербурга (ДЛТ, Пассаж, Гостиный Двор).

Основные клиенты

За время работы в сфере обучения

и развития управленческого персонала Екатерина реализовала проекты для компаний:

Девелопмент «CORE-XP(CBRE)», «Бизнес инкубатор

(Технопарк)»,«Гравион»

Страхование «Ресо-лизинг», «AIG»

Общественное питание, винотека «McDonalds», «Grand Cru (Simple Wine)»

Автомобильная отрасль «Mercedes Benz», «BMW»

«Volkswagen», «Goodyear», «Exxonmobil»

Нефтяная отрасль «Газпромнефть», «TNK-BP», «Total»

«Славнефть», «Роснефть», «Лукойл» Финансовая отрасль Уралсиб, ВТБ24, ВТБ Привелегия

Петрокоммерц, Альфа- Банк, Альфа-Капитал, Внешэкономбанк, МКБ, Бин Банк, ИБД(Ассоциация Российских Банков) Банк Союз, Сбербанк, MERRILL LYNCH

Фармацевтическая отрасль Novartis, Некамед, Юнифарм, Novo Nordisk

IT Сбертех



Знаковые проекты

- На премии профессионального признания «НОВЫЕ НК практики 2022» победила в номинации «НК Инновация, новый взгляд на корпоративное обучение» с проектом «ЛИГА ПЕРЕГОВОРЩИКОВ»
- ГАЗПРОМНЕФТЬ: тренинги по управлению (наставники, руководители направлений добыча, переработка, сбыт), стратегические сессии для проектного офиса, программы «Производственный менеджмент» и «Менторинг» для топ-менеджмента производственных комплексов
- CBRE(Core XP)- Стратегические сессии, фасилитационные креативные сессии для ТОП менеджмента компании
- В рамках проекта развития руководителей «Горизонты Лидера» была амбассадором культуры изменений, разработала программы «ТРИЗ (Теория решений изобретательских задач)» и «Парадоксальный менеджмент»

Образование и сертификация

2023	Aglie Professional On Aglie Academy владимир Базаров
2022	«Спикерский клуб» (публичные выступления, дебаты) Никита Непряхин Школа Критического мышления.
2020	«Профессиональный фасилитатор» Школа фасилитатора Марины Курдовой
2017 2018	«Системно- Интегративный Коуч менеджмент». Открытый портал Ивана Рыбкина
2012	Тренинг Формирование управленческой команды. Развитие командных эффектов. Модель 5 F» TeamLab Максим Долгов
2012	«The Persuasive Communicator» Personal Global USA
2005	Project Management Basics PMS Consulting PMI
2002- 2004	МГУ им. Ломоносова Факультет Экономики «Отраслевая экономика»

Карьера

2012

2006-

2009

2024 – сейчас	SellWell (www.sellwell.ru), тренинговая компания Тренер - Консультант
2020 –	ПАО ПСБ(Промсвязьбанк)
2024	Бизнес тренер
2019 –	Курскпромбанк
2020	Проектный бизнес тренер
2018 –	Сбермаркет (Инстамарт)
2019	Head of T&D
2012 –	Buro Akzent
2018	Проектный бизнес тренер
2009 -	BI&R consulting

Бизнес тренер

Начальник отдела обучения

Банк Союз