



Гиренков Юрий

Тренер – эксперт

Профиль

Юрий Гиренков в бизнесе более 14 лет. Его уникальный опыт сочетает три различные сферы деятельности: закупки, продажи и управление. Начал свою карьеру с закупок импортного сырья и комплектующих для российского производства. География партнёров: Китай, Япония, Индия и Западная Европа.

Следующим шагом был переход в продажи. Проводил переговоры на уровне ТОП-менеджмента транснациональных компаний: Procter&Gamble, Shell, Sony и др., а также крупнейших российских корпораций, представленных в различных сегментах бизнеса: FMCG, Pharma, Automotive, Telecommunications, Engineering, Retail, Oil&Gas, E-com.

Суммы заключенных сделок по итогам переговоров составляли до нескольких сотен миллионов рублей.

В зоне ответственности подразделения из 17 человек, которое возглавлял Юрий, была коммерческая территория из более чем 200 клиентов с годовой выручкой в несколько миллиардов рублей.

В 2020 году Юрий вошёл в ТОП 7 спикеров по итогам конкурса ОНЛАЙН-СПИКЕР 2020 Ассоциации спикеров СНГ.

В 2024 году переговорная команда под руководством Юрия заняла 2ое место на X международном логистическом турнире на английском языке Logistics Open Tournament 2024.

Основные клиенты

За время работы Юрием Гиренковым были разработаны и проведены программы развития и корпоративные тренинги для компаний:

Ростелеком Солар, СберМаркет, Danone, Nestle, Parmalat, Зарубежнефть, Сбербанк, Ростелеком, Интер РАО, ТВЭ (Росатом), Schneider Electric, ВСК страхование, ВТБ, ВК, Metro C&S, Яндекс Маркет, ПИК, X5, Сплат, Balton Trading Asia, DPD Russia, Henkel и другие.



Знаковые проекты

- Нестле, онлайн программа «RE-NEGOTIATION CAMP», 8 модулей 4 потока.
- Корпоративный Университет Сбербанка России, со-преподаватель модуля «Коммуникации и Влияния» в рамках программы Корпоративный мини- MBA
- Яндекс, онлайн программа «Школа переговоров», 8 модулей, 2 потока.
- Управленческая программа развития кадрового резерва Интер РАО
- ВСК Страхование «Переговорный турнир 2023» более 600 участников 256 команд, 4 тура
- Преподаватель-практик по дисциплинам: «Деловые переговоры» и «Коммуникации в современном бизнесе» Высшей Школы Корпоративного Управления РАНХиГС
- Департамент информационных технологий Правительства Москвы, программа развития руководителей «Управление исполнением».

Образование и сертификация

- 2024** **Harvard Business School**
Сертификат Negotiation Mastery (Мастерство переговоров)
- 2018** **Таллиннская школа менеджеров**
Сертификаты
«Делегирование: результат руками сотрудников»
«Контроль и координирование: как обеспечить выполнение делегированного задания»
«Ошибки на деловых переговорах»
- 2007-2009** **ИНСТИТУТ БИЗНЕСА И ДЕЛОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ РАНХиГС**
Мастер делового администрирования. Специализация: Предпринимательство и управление компанией
- 1999 - 2004** **Военный Университет Министерства Обороны**
Красный диплом и медаль с отличием Квалификация: Психолог, Специализация: Профессиональный психологический отбор

Карьера

- 2019 - сейчас** **ООО “Сэлл Вэлл”, тренинговая компания**
Тренер - эксперт
- 2009 - 2019** **ООО «Ителла», международная логистическая компания**
Руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами, менеджер по продажам, внутренний тренер
- 2005 - 2009** **ООО “ДорХан” производственная компания**
Заместитель начальника отдела логистики
- 1999 - 2005** **Вооруженные Силы Российской Федерации**
Старший Лейтенант