

# Алексей Назаров

Основатель Sellwell, Управляющий Партнер

## Профиль

Алексей Назаров помогает договариваться и управлять конфликтами. Даже когда это кажется невозможным!

Алексей развивает, обучает, коучит и консультирует уже более 20 лет. С его помощью:

- Топ-менеджеры перезаряжают себя и оттачивают навыки, позволюящие лучше лидировать командами и выстраивать прочные партнерства.
- Команды получают энергию и ясность, которые позволяют добиваться высоких результатов вместе.
- Переговорщики развивают навыки заключения выгодных сделок и становятся неотразимыми коммуникаторами.

На российском рынке Алексей выделяется тем, что он развивает не только клиентов, но и свою собственную тренинговую компанию. Под управлением Алексея Sellwell «с нуля» вышла на оборот в \$3 млн в 2012 году. Сейчас Sellwell входит в пятерку крупнейших бизнес-тренинговых компаний в России (по выручке), проводя в год более 1000 тренинговых дней для более чем 100 клиентов.

Также Алексей один из немногих тренеров-практиков на рынке, в послужном списке которого значится активное участие в заключении многомиллиардного внешнеторгового контракта.

#### Интересные факты про Алексея:

- Провел более 100 медиаций в Высшем Суде Лос-Анджелеса;
- Преподавал переговоры студентам Высшей Школы Бизнеса МГУ;
- Коучил вице-президента по персоналу клуба Los Angeles Lakers;
- Вошел в ТОП-4 лучших бизнес-тренеров России (по мнению компании Амплуа);
- Был признан одним из лучших тренеров по переговорам в России (по мнению журнала Карьера);
- Редактировал адаптацию классического труда «Путь к согласию» Р.Фишера и У.Юри для ESL студентов (english as a second language).



### Услуги

- Сессии по построению командной слаженности
- Стратегические сессии
- Фасилитация и медиация конфликтных ситуаций в организации
- Тренинги по переговорам
- Коучинг топ-менеджеров

#### Клиенты

Росатом, Билайн, Северсталь, Nestle, Яндекс, КРМG-КЕПТ, Газпром, ВТБ, Mars, Сбербанк, НЛМК, Московская Биржа, ТНК-ВР, X5 Retail Group, Red Bull, Henkel, ГазпромНефть и многие другие.

#### Ключевые достижения

2004— ceйчас sunanna sunanna

2017- High Performance Team – сессии по развитию командной слаженности сейчас для топ-менеджеров и их коллективов Разработчик авторской методологии и ведущий фасилитатор

**2016**— **Rusatom Overseas Inc** — торговый дом ГК Росатом на международных рынках

Советник президента, контрактация АЭС «Эль-Дабаа» (сделка на \$24 млрд) в роли заместителя директора проекта

2015 Создание и передача программы «Международные коммерческие переговоры» — проект для «Академии Росатома»
Полностью кастомизированная по содержанию и ролевым играм программа, признанная одной из лучших в отрасли, по которой были проведены сотни тренингов.

2019 Создание и передача программы «Высокопроизводительные команды» — проект для «Билайн Университета»
Передача полной технологии: диагностика, проектирование кастомизированной сессии, проведение сессии (тренинги для фасилитаторов), поддержка. Внутри «Билайна» по этой программе были проведены сотни командных сессий.

# Образование и сертификация

2024 Institute for Professional Excellence in Coaching (California) Сертифицированный Профессиональный Коуч

2021 Pepperdine University (California)
 2023 Степень Магистра в Разрешении Споров (Caruso School of Law)

2018 Centre of Effective Dispute Resolution (Hong-Kong) Сертифицированный Медиатор

2013- Harvard Law School (Boston)

2017 5 программ по развитию переговорных способностей

2004Chartered Institute of Personnel and Development (UK) Charted Member2018(МСІРD), Диплом по Тренингу и Развитию, Сертификат по ТренинговойПрактике

2005– Henkel Central Eastern Europe Academy, Austria

1998— Business School of Open University, Россия 2000

1993- Московский Энергетический Институт (Технический Университет),
 1998 Факультет Автоматики и Вычислительной Техники Государственный диплом «Инженер»